



تطبيق خاص ببقالتك

توسع وزد عملائك دون الحاجة لزيارة الفروع

مع تطبيق خاص باسم بقالتك، توصل لعدد أكبر
من عملاء الحي و حوله , بدون فتح فرع جديد ولا
تكاليف عالية



زيد عملاءك كل يوم – خلي بقالتك متاحة لكل
سكان الحي في أي وقت و هو في مكانه .

عروضك توصلهم فوراً – بضغطة زر تنشر أي
عرض ويشوفه كل عميل على جواله.

كسب ولاء العملاء – كل عميل يحصل على نقاط في كل
عملية شراء مما يجعلهم يفضلونك على المحلات الأخرى.

ملحوظة : هذا الملف ليس مجرد اعلان لخدمة ,
يحتوي في الصفحات الأخيرة على دراسة مبسطة
لجدوى فكرة التطبيق لبقالتك

كل عملية شراء

يكسب عميلك

نقاط

نقاطك: 120

مميزات البركات

سبل سريع ومجاني داخل الحي



كل عملية شراء = نقاط للعميل

سواء اشترى من التطبيق أو حضر للمحل،
يحصل على نقاط يقدر يستخدمها كخصومات أو
قسائم لاحقاً.

بذلك العميل سوف يفضل بقاتك دائماً
لأنه يستفيد من كل ريال يدفعه عندك، بينما
المحلات الأخرى لا تعطيه أي مكافأة.



النقاط تزيد كلما زادت قيمة الفاتورة
كلما اشترى العميل أكثر، حصل على نقاط
أكثر – وهذا يحفزه يشتري كمية أكبر في
كل زيارة للمحل أو طلب من التطبيق .

خلق ولاء طويل المدى
مع الوقت، يصبح العميل معتاد أن يشتري منك
فقط حتى لا يخسر فرصة جمع النقاط.

زيادة متوسطة قيمة السلة
العملاء يميلون لزيادة المشتريات للوصول لعدد
نقاط أعلى أو استحقاق مكافأة أسرع.

“يتم احتساب النقاط من التطبيق تلقائياً عند أي طلب .
و عندما يشتري العميل من المحل يقوم بمسح باركود
الفاتورة و على طول تنزل النقاط في حسابه على التطبيق”





حرك منتجاتك وتجنب الخسارة



بدل ما ترمي البضاعة القريبة
انتهاء الصلاحية، حولها لعرض خاص
وخليها تنباع في نفس اليوم.

رفع المبيعات في أي وقت
عندك فترة ركود؟ تنشر عرض في ثواني وتحرك المبيعات
فوراً. هذا يخلي مبيعاتك تحت سيطرتك.

بناء عادة متابعة يومية
العملاء **يتعودون** يفتحون **تطبيق** **بقالتك** يومياً ليتأكدوا من العروض،
وهذا يعني مزيد من الطلبات المستمرة.

مقارنة بين التطبيق , و خدمة الطلب العادية (عن طريق الجوال)

الشيء اللي يهَمّك	بالطريقة العادية (الجوال و الواتساب)	مع تطبيق باسم بقاتك
العملاء الجدد	تعتمد على من يعرف رقمك أو يمرّ على المحل	كل سكان الحي يشوفون عروضك على جوالاتهم → عملاء جدد كل يوم
قيمة الفاتورة	غالباً طلبات صغيرة	العميل يشتري أكثر ليجمع نقاط أكثر ويستفيد من العروض
تكرار الشراء	العميل يطلب لما يحتاج فقط	التطبيق يرسل إشعارات وعروض ترجع العميل يطلب مرّة ثانية
تحريك البضاعة	لو ما كلمت الناس البضاعة ممكن تجلس على الرف	بضطة زر تتحول لعرض ويشتريها العملاء قبل ما تخسرها
ولاء العملاء	ممكن بكرة يطلب من بقالة ثانية	نقاط الولاء تخلي العميل يرجع لك كل مرة عشان ما يخسر نقاطه

• اذا لماذا التطبيق بدلا عن خدمة الجوال العادية ؟

"اليوم عميلك صار يعيش على جواله، والعروض اللي يشوفها هي اللي تحدد من وين يشتري. إذا ما كنت موجود عنده على الجوال، فأنت تخسر عملاء ومبيعات كل يوم.

نظام النقاط الذكي هو سر زيادة المبيعات: يعطي العميل سبب يرجع ويشترى منك أكثر كل مرة – وكل ريال يدفعه يجمع له نقاط تحفزه **يكبر سلة مشترياته**. هذا الشيء مستحيل تديره بالدفاتر أو المكالمات. لازم يكون أوتوماتيكي، واضح للعميل، ومربوط بكل عملية شراء.

التطبيق ما يسهّل شغلك فقط، هو يوسّع بقالتك **لكل الحي والمناطق اللي حولك**. يخليك حاضر في جيب كل عميل ٢٤ ساعة – ترسل عروضك بضغط زر، تتحكم في مبيعاتك حتى في أوقات الركود، وتصرف بضاعتك قبل تخسرها.

كل هذا بدون ما تفتح فرع جديد ولا توّظف عامل زيادة ولا تدفع إيجارات إضافية.
ببساطة: إما تكون بقالتك على جوال العميل، أو بقالة غيرك ستكون هناك وتأخذ الفرصة منك."

الكثير والكثير من المميزات الأخرى التي نوفرها لكم في البرنامج، مثل إدارة الديون و الدفع الاجل **من البقالة او التطبيق** , بطاقات الولاء , و أيضا اضافة تابي او تمارا للفواتير الكبيرة .

استراتيجيتنا

تموينات البركات

بقالتك



تخيل معي... في نفس الشارع الذي فيه بقالتك، هناك (تموينات البركات). كل عميل يدخل عندهم أو يطلب من تطبيقهم يحصل على نقاط في كل عملية شراء.

هذه النقاط **يستبدلها** بخصومات وقسائم مباشرة من عروض التطبيق الخاص بهم.

الآن اسأل نفسك: هل هذا العميل سيتترك كسب النقاط من البركات ويشتري من عندك؟

الجواب واضح: مستحيل. لأنه في البركات **كل ريال يدفعه** يعود عليه بفائدة... أما عندك **لا يحصل على شيء**.

هذه هي استراتيجية وقوة برنامجنا: نحن لا نساعدك فقط على جذب عملاء جدد، بل نمكّنك من السيطرة على عملاء الحي بالكامل، وتحويلهم إلى عملاء دائمين يختارونك في كل مرة

نطاق عملاء بقالتك حاليا بدون تطبيق خاص بكم

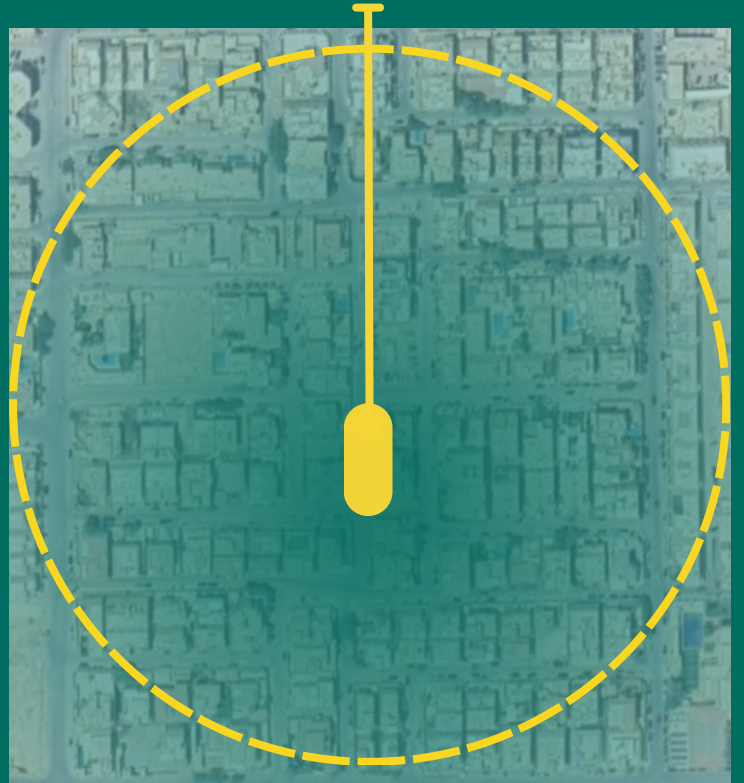


هذا هو واقع بقالتك اليوم...
عملاءك محصورين فقط في
البيوت القريبة منك، ومبيعاتك
محدودة على من يعرفك أو يمرّ على
محلّك.

كل يوم يمر، هناك عشرات البيوت
في نفس الحي لا يعرفونك ولا
يفكرون يطلبون منك، لأنك
ببساطة خارج نطاق وصولهم.

نطاق عملاء بقالتك حاليا مع تطبيق خاص بكم

مع تطبيق باسم بقالتك...
الحي كله يتحول إلى عملاء محتملين،
الكل يعرف اسم بقالتك ويرى
عروضك على جوالاتهم.
تستطيع نشر التطبيق حتى للأحياء
التي حولك أو أقصى ماكن توصل له ،
وكأنك فتحت فروع جديدة بلا إيجار ولا
موظفين إضافيين.
هذه ليست مجرد تغطية... هذا
استحواذ كامل على الحي قبل أن
يفعله منافسك.





نحن اليوم نعمل على إطلاق تطبيقات لجميع
بقالات الأحياء في المملكة، واحد تلو الآخر.
إذا لم تكن أنت، سيكون منافسك في نفس
الشارع أو الحي هو أول من يستفيد من هذه
الخدمة ويأخذ عملاءك قبل أن تفعل .

ولأننا نريدك تبدأ الآن، نقدم لك خصم خاص 40% -
بأسعار تبدأ من 1500 ريال للفرع الواحد فقط لفترة
محدودة لعملاء الرياض.

ويش تنتظر؟ السوق يتحرك بسرعة، والعملاء يختارون البقالة التي تكون على جوالاتهم.
اليوم أمامك فرصة توسع بقاتك وتزيد مبيعاتك بدون ما تدفع إيجارات ولا تفتح فرع جديد.



0537221298



PEGASUSX

sales@PegasusX.net



شركة مركز
العالم التقنية